

# Interview de Gaoussou TRAORE, fondateur de Chekoto

## 1. Parlez-nous de vous, quel est votre parcours ?

Je m'appelle Gaoussou TRAORE, j'ai 27 ans. J'ai toujours été attiré par 2 choses dans la vie : les voitures et l'entrepreneuriat ! Enfant déjà on s'amusait avec mes frères à mémoriser les modèles de véhicules des pages des magazines auto de l'époque. Eux étaient impressionnés par les anglaises tandis que moi j'étais plus attiré par les belles italiennes. J'ai toujours eu le sentiment profond que ma voie professionnelle était celle de l'entrepreneuriat et que je ne me sentirai bien qu'après avoir créé quelque chose, pas pour être mon propre chef mais dans le but de proposer ma vision des choses et d'être utile au plus grand nombre.



J'ai alors créé avec mon frère jumeau une première société à l'âge de 18 ans dans le service aux personnes. Nous n'avions pas d'expérience à l'époque alors cela n'a pas fonctionné, en réalité nous n'étions pas prêts. Rien ni personne à l'époque n'aurait pu me faire renoncer à me lancer et me pousser à me remettre en question si ce n'est l'échec. De retour sur le marché de l'emploi, j'occupe des postes dans les plus prestigieuses Maisons de luxe me permettant d'acquérir une expertise technique et commerciale significative. J'achetais en parallèle des véhicules pour mon plaisir personnel et les revendais quelques temps plus tard pour en changer et au passage faire des affaires quand c'était possible et c'est un jour pendant que je scrutais les annonces pour chercher une bonne affaire pour un ami que j'ai eu l'idée de lancer Chekoto.

## 2. Qu'est-ce qui vous a poussé à lancer Chekoto ?

C'est vraiment par hasard mais quand on y pense cela aurait dû être inventé depuis longtemps ! Pendant que j'aidais mon ami à se trouver une voiture d'occasion avec un bon rapport qualité prix, je me suis mis à chercher sur Internet un outil ou une personne capable de m'aider à contrôler les véhicules qu'on voulait acheter pour éviter les mauvaises surprises, car même moi qui m'y connais il m'arrive de me faire avoir. Malheureusement les solutions existantes me paraissaient être dépassées et ne répondaient pas vraiment à ce dont j'avais besoin. Alors je me suis dit par les temps qui courent tout le monde a besoin d'aide pour acheter un véhicule d'occasion... et si j'imaginais quelque chose de qui pourrait servir à tous ?

## 3. Pouvez-vous compléter la phrase suivante : « En France, quand on achète un véhicule d'occasion, l'important est... »

« ...d'y aller avec un casque et un bouclier ».

## 4. Si vous deviez décrire le concept en une phrase :

Il s'agit d'une plateforme de contrôle de véhicules avant l'achat qui met en relation acheteurs et professionnels du secteur.

## 5. Pouvez-vous nous décrire l'équipe qui vous entoure ?

J'ai une équipe formidable mais elle n'est pas à vendre ;-):

- Kamal est notre support technique, il est à la base du développement du site web et de l'app.
- Mylène est notre responsable marketing et recrutement des contrôleurs elle se charge de toute notre partie éditoriale et supervise de notre communication auprès de nos partenaires.
- Alvin est notre support client, il gère tous les retours clients et assure la bonne communication entre Chekoto et nos adhérents.

## **6. Quels sont les principaux atouts du service que vous proposez aux acheteurs de véhicules d'occasion ?**

Il y en a beaucoup ! Mais les principaux sont peut-être :

- Rapidité et performance du contrôle,
- Résultat clair et immédiat,
- Possibilité de ne pas assister au RDV et donc de faire contrôler un véhicule de l'autre côté du pays,
- Moins cher que tout ce qui existe.

## **7. ...et côté contrôleurs ?**

Je dirais :

- Pas de compte rendu à faire
- Pas de facture à établir
- Liberté d'accepter ou refuser des missions
- 30€ par mission de 45min
- Pas de SAV
- Des clients qui viennent tout seul (nous nous chargeons de la com' !)

Le seul outil nécessaire un smartphone pour cocher des cases. Ils viennent, ils cochent, ils partent.

## **8. Quel est le plus grand défi que vous avez dû relever en créant votre entreprise ?**

Le plus compliqué a certainement été de trouver la solution pour garantir à l'acheteur un contrôle du véhicule rapide et performant sans que le contrôleur ait besoin d'outil spécifique pour effectuer ces vérifications.

## **9. Existe-t-il une personnalité qui vous inspire ?**

Jack Ma fondateur d'Alibaba car nos parcours sont en quelques points similaires. Il n'a pas de feeling avec l'école traditionnelle et a dû essayer beaucoup d'échec avant de créer sa société... nous sommes des outsiders. De plus il a dit quelque chose que je trouve parfait : « à chaque fois que quelqu'un se plaint de quelque chose il y a une opportunité ».

## **10. Comment imaginez-vous Chekoto dans quelques années ?**

Dans mon idéal Chekoto sera devenu incontournable, je dirai même qu'il sera devenu un service d'utilité publique et aura modifié les habitudes des consommateurs. Les acheteurs étendront leurs recherches au-delà de leurs habitudes actuelles et seront certains de connaître précisément l'état du véhicule qu'ils convoitent.